



## Area Sales & Account Manager (m/f/d)

Wir bei ventopay sind mit der mocca® Produktlinie der Technologie- und Innovationsführer im Bereich der (bargeldlosen) Bezahlösungen für die Gemeinschaftsgastronomie. Zusätzlich entwickeln wir innovative Kundenbindungs-Lösungen wie Apps, Websites und Digital Signage Systeme. Zur weiteren Verstärkung des Team mocca® suchen wir für Nord- und Ostdeutschland einen:

## Area Sales & Account Manager (m/f/d)

(Nord- und Ostdeutschland)

### Was erwartest dich?

- Neukundengewinnung in Nord- und Ostdeutschland
- Betreuung bestehenden Kunden in Nord- und Ostdeutschland
- Planung, Analyse und Interpretation der Vertriebsergebnisse
- Steigerung von Marktanteil und Umsatz
- Präsentationen auf Entscheider-Ebene
- Teilnahme an Messen, Kongressen und Kundenveranstaltungen
- Reisebereitschaft
- Homeoffice

### Was erwarten wir von dir?

- kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung
- Erfahrung in der Kundenakquise im Bereich IT-Anwendungen
- hohes Maß an persönlicher und sozialer Kompetenz
- selbständige umsetzungsorientierte Arbeitsweise
- Abschluss- und Verhandlungssicherheit
- Teamgeist und Einsatzfreude, belastbar und lernbereit

### Was kannst du von uns erwarten?

- hochwertige und innovative Produkte
- ausgezeichnete Referenzen
- ein dynamisches, junges, motiviertes Team
- in einem innovativen, marktführenden Unternehmen
- abwechslungsreiche Aufgaben und spannende Projekte für namhafte Kunden
- offene Kommunikationskultur und viele Mitgestaltungsmöglichkeiten
- flexible Arbeitszeiten
- Budget für Weiterbildungen
- flache Hierarchien, kurze Abstimmungswege und großer Teamzusammenhalt
- mehrere Socializing Events jährlich

Wir freuen uns auf deine Bewerbung, welche du bitte an unsere Assistentin der Geschäftsführung Frau Doris Oberhauser sendest:

[jobs@ventopay.com](mailto:jobs@ventopay.com)