



Sales Consultant (Hagenberg oder Wien)

Wir begeistern unsere Kunden durch kompetente Beratung sowie Zuverlässigkeit und Ehrlichkeit in der Kommunikation.

Das Etablieren von langfristigen Partnerschaften mit unseren Kunden und Lieferanten ist unser oberstes Ziel.

Du bist motiviert und teamfähig, hast technisches Verständnis und suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei uns richtig! ventopay ist mit der mocca® Produktlinie der Innovations- und Technologieführer bei der Digitalisierung in der Gemeinschaftsverpflegung. Die Produktpalette umfasst neben einem umfassenden Kassen-, Bezahl- und Abrechnungssystem auch Bestellsysteme sowie Employer Branding Lösungen in Form von Apps und Websites.

Zur weiteren Verstärkung unseres 50-köpfigen „Team mocca“[®] suchen wir ein neues Teammitglied (m/f/d) als:

Sales Consultant (Hagenberg oder Wien)

Was erwartest dich?

- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie mit dem Management
- Neukundengewinnung in Österreich
- Betreuung von renommierten Bestandskunden
- Planung, Analyse und Interpretation der Vertriebsergebnisse
- Steigerung von Marktanteil und Umsatz
- Vorbereitung und Durchführung von Präsentationen bis auf C-Level-Ebene
- Teilnahme an Messen, Kongressen und Kundenveranstaltungen
- Ausarbeitung von Ausschreibungen
- Übernahme von Key-Account-Beratung

Was kannst du von uns erwarten?

- innovativste Arbeitswelten und modernste Büroausstattung
- arbeiten an unseren Standorten in Hagenberg, Wien, Essen und Augsburg möglich
- ausgezeichnete Referenzen sowie hochwertige und innovative Produkte
- abwechslungsreiche Aufgaben und spannende Projekte bei internationalen Topkunden
- ein junges und motiviertes Team in einem innovativen, marktführenden Unternehmen
- offene Kommunikationskultur und viele Mitgestaltungsmöglichkeiten
- flache Hierarchien, kurze Abstimmungswege und großer Teamzusammenhalt
- flexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeiten
- Schulungsbudget für individuelle Weiterbildungen
- Activity Room zur Pausengestaltung und mehrere Socializing Events jährlich
- gratis Kaffee, Tee und Obst in der vollausgestatteten Küche sowie täglicher Essenszuschuss
- gute Verkehrsanbindung, kostenlose Parkplätze und E-Tankstellen
- Laptop, Smartphone und Firmenwagen

Was erwarten wir von dir?

- technisch/kaufmännische Ausbildung oder Erfahrung im Vertrieb von IT-Lösungen
- Begeisterung für IT und Digitalisierung
- analytisches Denken und lösungsorientierte Arbeitsweise
- gute kommunikative Fähigkeiten in Wort und Schrift
- Seriosität und verbindliches Auftreten
- Flexibilität sowie Reisebereitschaft
- Erfahrung im Umgang mit MS-Office

Die Entlohnung erfolgt nach dem IT-Kollektivvertrag und je nach Qualifikation mit einem Gehalt ab 3.000 Euro für 40 Stunden/Woche. Weitere Informationen zum Arbeiten bei ventopay findest du unter ventopay.com/jobs. Wir freuen uns auf deine Bewerbung, welche du bitte an unsere Assistentin der Geschäftsführung Frau Doris Oberhauser sendest: