



Junior Sales Consultant

Dein Herz schlägt für begeisterte KundInnen,
Wachstum und Erfolg...

...dann werde Teil unserer Erfolgsgeschichte als
Junior Sales Consultant!

Du bist motiviert, arbeitest gerne im Team und suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei uns richtig! ventopay ist die führende Plattform für Digitalisierung und Innovation in der Gemeinschaftsverpflegung. Die Produktpalette beinhaltet neben einem umfassenden Kassen-, Bezahl- und Abrechnungssystem Employer Branding Lösungen in Form von Apps und Websites. Zur weiteren Verstärkung unseres über 50-köpfigen „Team mocca®“ suchen wir einen (m/f/d):

Junior Sales Consultant für Nord- und Ostdeutschland

Was sind deine Aufgaben?

- Nach einem umfangreichen Onboarding kümmerst du dich um die Akquise von Neukunden in Nord- und Ostdeutschland
- Du betreust aktiv unsere Bestandskunden und baust langfristige Beziehungen auf
- Eigenverantwortlich behältst du deine Vertriebspipeline im Blick und optimierst sie kontinuierlich
- Mit deinem Engagement steigert du den Marktanteil und Umsatz in deinem Vertriebsgebiet
- Du bereitest überzeugende Präsentationen vor und repräsentierst unser Unternehmen in Terminen vor Ort oder Remote
- Als Teil unseres Teams nimmst du an Messen, Kongressen und Kundenveranstaltungen teil

Was bringst du mit?

- Du begeisterst dich für IT und Digitalisierung und bringst idealerweise Erfahrung im Bereich Gemeinschaftsgastronomie mit
- Du arbeitest gerne selbstständig und lösungsorientiert
- Gute kommunikative Fähigkeiten in Wort und Schrift sowie Seriosität und ein verbindliches Auftreten
- Flexibilität sowie Reisebereitschaft, um erfolgreich das Vertriebsgebiet zu betreuen
- Erfahrung im Umgang mit MS-Office bringst du mit, CRM-Kenntnisse sind von Vorteil

Was kannst du von uns erwarten?

- Neben einem attraktiven Gehalts- und Provisionsmodell bieten wir einen Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann, sowie einen Laptop und ein Smartphone für deine beruflichen Anforderungen.
- Einen täglichen Essenzuschuss in der Höhe von EUR 6,00 und gratis Kaffee oder Tee gibt es in der vollausgestatteten Küche.
- Flexibilität ist uns wichtig. Wir bieten flexible Arbeitszeitmodelle, die auch Homeoffice ermöglichen.
- Wir sind ein stabiles, inhabergeführtes Unternehmen mit mehr als 20 Jahren Branchenerfahrung. Als Marktführer mit internationalen Topkunden setzen wir neueste Technologien ein und sind technologischer Spitzenreiter.
- Wir sind ein junges und top motiviertes Team mit flachen Hierarchien, kurzen Abstimmungswegen und großem Zusammenhalt. Wir schätzen ein offenes und wertschätzendes Miteinander – mitgestalten und der Blick über den Tellerrand sind erwünscht und begrüßt!
- Weiterentwicklung ist dir wichtig? Uns ebenso. Wir erkennen Potenziale, stärken deine Stärken und schaffen Möglichkeiten, dich zu fördern.

Wir bieten ein attraktives und marktkonformes Gehalts- und Provisionsmodell und legen es gemeinsam, je nach Qualifikation und Erfahrung, fest. Wir freuen uns auf deine Bewerbung an Ute Panzer, verantwortlich für Market & Growth: