



Senior Sales Consultant

Dein Herz schlägt für begeisterte KundInnen,
Wachstum und Erfolg...

...dann werde Teil unserer Erfolgsgeschichte als
Senior Sales Consultant!

Du bist motiviert, arbeitest gerne im Team und suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei uns richtig! ventopay ist die führende Plattform für Digitalisierung und Innovation in der Gemeinschaftsverpflegung. Die Produktpalette beinhaltet neben einem umfassenden Kassen-, Bezahl- und Abrechnungssystem Employer Branding Lösungen in Form von Apps und Websites. Zur weiteren Verstärkung unseres über 50-köpfigen „Team mocca®“ suchen wir einen (m/f/d):

Senior Sales Consultant für Nord- und Ostdeutschland

Was sind deine Aufgaben?

- Du übernimmst nach einem umfangreichen Onboarding die Verantwortung für die Neukundengewinnung in den Regionen Nord- und Ostdeutschland
- Die Betreuung unserer renommierten Bestandskunden liegt in deinem Verantwortungsbereich und du baust aktiv langfristige Beziehungen auf
- Du trägst zur Steigerung unseres Marktanteils und Umsatzes bei, indem du Vertriebsmaßnahmen entwickelst und diese umsetzt
- Die Planung, Analyse und Interpretation der Vertriebsergebnisse gehören zu deinen regelmäßigen Aufgaben
- In dieser Position repräsentierst du unser Unternehmen auf Messen, Kongressen und Kundenveranstaltungen

Was bringst du mit?

- Du verfügst über nachweisbare Erfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven IT-Lösungen und idealerweise auch im Bereich Gemeinschaftsgastronomie
- Eine selbstverantwortliche und lösungsorientierte Arbeitsweise zeichnen dich aus
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten in Wort und Schrift, sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch.
- Flexibilität sowie Reisebereitschaft, um erfolgreich das Vertriebsgebiet zu betreuen
- Erfahrung im Umgang mit MS-Office bringst du mit, und CRM-Kenntnisse sind von Vorteil

Was kannst du von uns erwarten?

- Neben einem attraktiven Gehalts- und Provisionsmodell bieten wir einen Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann, sowie einen Laptop und ein Smartphone für deine beruflichen Anforderungen.
- Einen täglichen Essenszuschuss in der Höhe von EUR 6,00 und gratis Kaffee oder Tee gibt es in der vollausgestatteten Küche.
- Flexibilität ist uns wichtig. Wir bieten flexible Arbeitszeitmodelle, die auch Homeoffice ermöglichen.
- Wir sind ein stabiles, inhabergeführtes Unternehmen mit mehr als 20 Jahren Branchenerfahrung. Als Marktführer mit internationalen Topkunden setzen wir neueste Technologien ein und sind technologischer Spitzenreiter.
- Wir sind ein junges und top motiviertes Team mit flachen Hierarchien, kurzen Abstimmungswegen und großem Zusammenhalt. Wir schätzen ein offenes und wertschätzendes Miteinander – mitgestalten und der Blick über den Tellerrand sind erwünscht und begrüßt!
- Weiterentwicklung ist dir wichtig? Uns ebenso. Wir erkennen Potenziale, stärken deine Stärken und schaffen Möglichkeiten, dich zu fördern.

Wir bieten ein attraktives und marktkonformes Gehalts- und Provisionsmodell und legen es gemeinsam, je nach Qualifikation und Erfahrung, fest. Wir freuen uns auf deine Bewerbung an Ute Panzer, verantwortlich für Market & Growth: