



Vertriebs-Assistent:in (Teilzeit)

Wenn Teamerfolg und Vertrieb für dich Hand in Hand gehen...

... dann bewirb dich jetzt als Vertriebsassistent:in bei ventopay!

Du bist motiviert, arbeitest gerne im Team und suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei uns richtig! ventopay ist mit der mocca® Produktlinie der Innovations- und Technologieführer bei der Digitalisierung in der Gemeinschaftsverpflegung. Die Produktpalette beinhaltet neben einem umfassenden Kassen-, Bezahl- und Abrechnungssystem auch Bestellsysteme sowie Employer Branding Lösungen in Form von Apps und Websites. Zur weiteren Verstärkung unseres über 60-köpfigen „Team mocca®“ suchen wir einen (m/f/d):

Vertriebs-Assistent:in (Essen/DE)

Teilzeit 20-30 Std./Woche

Was sind deine Aufgaben?

- Du unterstützt unser Vertriebsteam durch Begeisterung und Gewinnung von neuen Kunden im B2B-Bereich und reaktivierst Kundenbeziehungen
- Dabei generierst du neue Leads und vereinbarst Kundentermine für unser Vertriebsteam
- Du aktualisierst regelmäßig und verlässlich unsere Kundendatenbank im CRM
- Du recherchierst nach den richtigen Ansprechpartnern und interessanten neuen Projekten

Was bringst du mit?

- Berufserfahrung in Akquise, Tele Sales oder Customer Service ist von Vorteil, jedoch sind auch Quereinsteiger:innen herzlich Willkommen
- Du hast Freude im Umgang mit Menschen, ein freundliches, selbstbewusstes Auftreten am Telefon und zeigst Konsequenz und Durchhaltevermögen
- Du bringst einen ausgeprägten Kundenfokus, hohe Eigeninitiative und Serviceorientierung mit und interessierst dich für die Bedürfnisse unserer Ziel-Branchen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift und gute Kenntnisse in MS-Office runden dein Profil ab

Was kannst du von uns erwarten?

- Wir sind ein stabiles, inhabergeführtes Unternehmen mit mehr als 20 Jahren Branchenerfahrung. Als Marktführer mit internationalen Topkunden setzen wir neueste Technologien ein und sind technologischer Spitzenreiter.
- Wir bieten eine umfassende fachliche Einschulung und eine abwechslungsreiche Aufgabe
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und flexible Arbeitszeiten
- Regelmäßige Firmen-Events und Essenzuschuss
- Ein junges und top motiviertes Team mit flachen Hierarchien, kurzen Abstimmungswegen und großem Zusammenhalt.

Wir bieten ein attraktives und marktkonformes Gehalt und legen es gemeinsam, je nach Qualifikation und Erfahrung, fest. Wir freuen uns auf deine Bewerbung an Ute Panzer, verantwortlich für Market & Growth: